

Tema 2: Mercado

Assunto 4: Conhecendo o mercado fornecedor

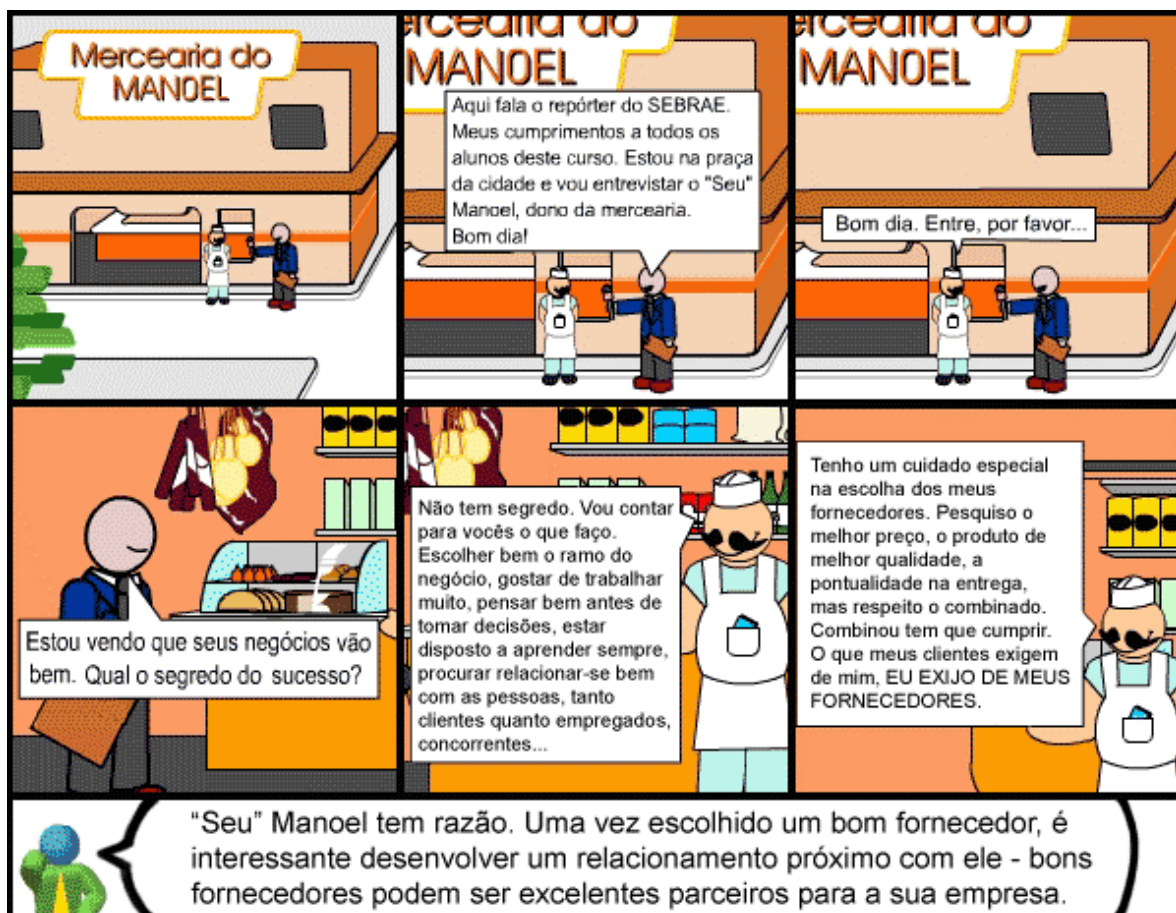
Unidade 1: Fornecedor é parceiro

Olá, caro(a) aluno(a). Este material destina-se ao seu uso como aluno(a) inscrito(a) no Curso Aprender a Empreender pela Internet, promovido pelo Sebrae. Conforme você já leu no Guia do curso, este é um recurso adicional do qual você dispõe para apoiá-lo(a) e está disponibilizado para download. Para facilitar o manuseio do material, seguir-se-á a seqüência estabelecida para o curso em temas, assuntos e unidades. O material está disponibilizado por tema, na 1ª unidade de cada assunto, indicando-se as unidades a que se refere. **Nas atividades educacionais propostas e realizadas com recursos tecnológicos especiais, você deve navegar no curso pela internet.** Neste material, ao encontrar a palavra **Atenção!** vá ao ambiente do curso e localize a unidade e passo indicados. Você deve percorrer todos os passos e clicar em **Concluir** no final de cada unidade. Quando todas as unidades de um mesmo assunto estiverem concluídas no ambiente do curso na internet, você terá acesso aos textos do próximo assunto para download.

Você se lembra de "Seu" Manoel da Merceria da praça? O seu estabelecimento é bem freqüentado, tem clientes fiéis, consegue manter preços competitivos, é um empresário satisfeito com o negócio. [Qual será o seu segredo para o sucesso?](#)

Vamos entrevistá-lo...

Atenção! Caso a impressão deste material não lhe permita ler bem, vá até o curso no ambiente da Internet e veja os textos da história no passo 1 da unidade (Fornecedor é parceiro) e do assunto (Conhecendo o mercado fornecedor) que estamos estudando.



Após ler cuidadosamente os itens da entrevista, restou-lhe alguma dúvida? Você acha que as respostas de "Seu" Manoel são satisfatórias? Há algum assunto que você considera importante e que ele não tratou? Você tem uma experiência interessante que quer contar?

Caso tenha dúvidas, esta é uma boa oportunidade de você ir ao ambiente do curso pela internet, discutir com seus colegas. Para acessar o Fórum, você já sabe que basta clicar na lapela superior. Utilize sempre este recurso que a tecnologia lhe oferece. Não "deixe prá lá", procure obter respostas para suas dúvidas.

TEORIA

O mercado fornecedor é composto pelas empresas e pessoas que fornecem algum produto ou serviço para que sua empresa possa fabricar e vender seus próprios produtos ou possa fornecer serviços.

Assim, se você possui uma fábrica de sapatos, são seus fornecedores o vendedor de couro, o de cola, o de borracha (para fazer a sola dos sapatos) e até seu fornecedor de cadarços.

MÃOS À OBRA

Vamos pensar. Quem são os principais fornecedores? Para responder, você pode utilizar o espaço abaixo ou, se preferir, imprima e/ou armazene sua resposta diretamente no curso (internet), no passo 2 desta mesma unidade (Fornecedor é parceiro) e assunto (Conhecendo o mercado fornecedor).

Meu empreendimento:

Meus principais fornecedores:

Este formulário vai lhe permitir atualizar periodicamente a análise do seu mercado fornecedor. Tenha-o sempre à mão, atualizando os dados que achar necessários.

São fornecedores, portanto, todos os que efetivamente disponibilizam produtos e serviços importantes para a manutenção e desenvolvimento de seu negócio.

É importante conhecer bem o mercado fornecedor por vários motivos: será que o seu fornecedor de matéria-prima tem a melhor qualidade com o menor preço? Será que não existe outra empresa com um prazo de pagamento maior? Será que o produto entregue pelo seu fornecedor é o que o cliente final mais gosta?



EXERCÍCIO DE RELAXAMENTO

Está cansado ou cansada? Quer se exercitar um pouquinho? Você pode escolher.

Para quem quer fazer a energia corporal circular, aqui vai uma sugestão:



Sentado em sua cadeira, tire os sapatos, coloque os pés no chão, sinta o contato com o solo, deixe a coluna em posição ereta, relaxe os ombros e os braços. Feche os olhos, mantenha a boca entreaberta, inspire sentindo como se o abdômen se enchesse de ar quando você inspira, segure um pouco o ar e em seguida expire bem lentamente, até sentir sua barriga completamente murcha. Descanse uns segundos e repita o exercício por cinco vezes.

Quando concluir o quinto ciclo, abra lentamente os olhos e, bem devagar, gire a cabeça para a direita e para a esquerda, alternadamente, três vezes para cada lado. Volte à posição original, levante um pouco da cadeira, caminhe pela sala, esticando braços e pernas, soltando todas as articulações. Quando sentir que seu corpo está menos tenso, volte para sua mesa de trabalho e recomece as suas atividades. Se sentir necessidade, antes de retomar o seu trabalho, beba um copo de água natural.

Conseguiu descansar o corpo? Podemos ir para os exercícios de fixação?

EXERCÍCIO DE FIXAÇÃO

Atenção! Agora, você tem a oportunidade de voltar ao ambiente do curso na internet e fazer um exercício interessante. Vá até o passo 3 desta mesma unidade (Fornecedor é parceiro) e assunto (Conhecendo o mercado fornecedor) que estamos estudando. Você vai gostar do caça-palavras que preparamos para você.

Vá lá! Retorne à unidade na web e faça o exercício proposto que vai ajudá-lo a rever o conteúdo.

RESUMO

Seu fornecedor é seu parceiro porque o mercado fornecedor é composto pelas empresas e pessoas que fornecem algum produto ou serviço para que sua empresa possa fabricar e vender seus próprios produtos ou fornecer serviços. A mesma conclusão se aplica a negócios no setor de serviços.

Conhecendo bem o mercado fornecedor, você vai poder fazer a escolha mais acertada, em termos de qualidade e preço, na hora de comprar aquilo de que sua empresa necessita.

Na próxima unidade (Analisando o mercado fornecedor) estaremos estudando mais os aspectos do nosso mercado fornecedor.

Um lembrete para você! No ambiente do curso pela internet, você deve clicar em todos os passos e, no último passo (final da unidade), clicar no botão **Concluir**.

Assunto 4: Conhecendo o mercado fornecedor

Unidade 2: Analisando o mercado fornecedor

TEORIA

Vamos aplicar os conhecimentos obtidos na unidade anterior (Fornecedor é Parceiro). Falamos da importância de mantermos uma relação de parceria com os nossos fornecedores e da conveniência de conhecer bem as regras da negociação para conseguirmos melhores preços, além de condições mais favoráveis de pagamento.

Vivemos hoje no mundo da informação. Dizem que a pessoa ou grupo que detém o conhecimento ou possui as informações necessárias, detém, também, o poder.

Na atividade empresarial, conhecer o mercado (consumidor, concorrente ou fornecedor) é condição fundamental para o negócio dar certo. É claro que são necessárias outras condições tais como empreendedorismo, crédito, capacidade de trabalho, oportunidades, conhecimento de finanças, capacidade de gerenciar riscos, etc.

Procurar informações é sinônimo de pesquisar, buscar respostas, comparar resultados.

Para que você possa pesquisar o seu mercado fornecedor, elaboramos um formulário contendo um conjunto de perguntas cujas respostas podem ajudá-lo ou ajudá-la a conhecer melhor os seus fornecedores.

PESQUISA

Atenção! Você tem agora a oportunidade de voltar ao ambiente do curso para realizar o exercício proposto. Ele se encontra no passo 2 desta mesma unidade (Analisando o mercado fornecedor) e assunto (Conhecendo o mercado fornecedor). Você vai poder imprimir a sua resposta para conferir depois.

Você poderá, também, responder no espaço abaixo, se assim o desejar.

1. Quais são os três principais produtos ou serviços que sua empresa consome no seu processo de produção ou comércio?

2. Liste, abaixo, os principais fornecedores de quem você compra um dos produtos ou serviços listados acima:

3. Além desses, que outros fornecedores você conhece para cada um desses produtos (e de quem você ainda não compra)?

4. Agora, compare as três principais características do seu principal fornecedor atual com a principal empresa que ainda não fornece para a sua.

Você dispõe, agora, de mais um formulário que vai ajudá-lo ou ajudá-la na gestão de seu negócio. Ele possibilita obter, de forma simples, as informações que você irá precisar para manter, trocar ou selecionar novos fornecedores. Habitue-se a utilizá-lo na sua prática de trabalho.

EXERCÍCIO DE FIXAÇÃO

Atenção! Você tem uma atividade a realizar no ambiente do curso na web, nos passos 3 e 4 da mesma unidade (Analisando o mercado fornecedor) e assunto (Conhecendo o mercado fornecedor) que estamos estudando.

Retorne à unidade na web e faça o exercício proposto que vai ajudá-lo a rever o conteúdo.

Um lembrete para você! No ambiente do curso pela internet, você deve clicar em todos os passos da unidade que está estudando e, no último passo (final da unidade), clicar no botão **Concluir**. Este procedimento lhe permitirá ter acesso a uma nova unidade deste mesmo assunto e à possibilidade de fazer o download deste novo conteúdo.